

## **Схема обращения к арендодателям и владельцам мест для установки терминала оплаты**

Не секрет, что от правильно выбранного места во многом зависит успешная работа платежного терминала. Говоря проще доход платежного терминала напрямую зависит от того места, в котором установлен платежный терминал. Итак, для того чтобы процесс выбора места и установки платежного терминала не вызвал у Вас проблем и не отбил желания заняться платежными терминалами, тем самым "похоронив" мечту зарабатывать деньги, необходимо разобраться с несколькими вопросами.

1. Какие места лучше всего подходят для установки автомата?
2. Как и на каких условиях договариваться?
3. Какими вариантами можно воспользоваться, чтобы заполучить место?
4. Еще один вариант, если все таки не получается с местом?

Прежде всего давайте рассмотрим те места, которые потенциально будут удовлетворять наши критерии. Во-первых нужно откинуть мысль о том, что единственное доходное место в Вашем городе это центральная площадь, так как там самая большая проходимость людей. На самом деле вполне доходным местом может быть не большой автосервис или офис, небольшой магазин в спальном районе. В основном это самые распространенные места для установки автоматов. В этих местах легче всего договорится о размещении автомата по ряду причин:

- эти компании небольшие, поэтому нетрудно будет встретиться с руководителем или хозяином, то есть с тем человеком, который в компетенции принять решение о размещении платежного терминала;
- обычно в таких местах заинтересованы в привлечении большего количества посетителей, если это магазин, или в наличии максимального сервиса, если это офис.

Конечно же места с большой проходимостью людей очень хороши для установки платежного терминала, но как правило таких мест не очень много или в них труднее "вход". Вот эти места: вокзалы, аэропорт, рынки, торговые центры, ГИБДД, налоговые, больницы. Но все же если в Вашем городе есть такие места и в них пока не установлены платежные терминалы, смело идите и договаривайтесь о размещении платежного терминала. Учебные заведения (особенно высшие) – это без сомнения то что Вам нужно! А теперь поговорим о том, как выбрав хорошее место, получить разрешение от хозяев и руководителей на размещение Вашего платежного терминала. Запомните одну вещь, договариваться лучше непосредственно с человеком в компетенции которого, принять решение, а иначе ведя переговоры с "замом" можете столкнуться с рядом проблем: "зам" искаженно и не убедительно довел до сведения шефа то, что Вы хотели сказать; "зам" не заинтересован в этом; "зам" забыл довести информацию; "заму" вообще не нужны лишние проблемы. При объяснении хозяину причин, почему ему нужно установить у себя платежный терминал, не стоит ссылаться к денежной мотивации, это действует в редких случаях, так как больших денег мы предложить ему не сможем (это все же не игорный бизнес), а вот великолепный сервис, который по достоинству оценят его клиенты и благодарность за заботу, которую почувствуют его сотрудники он несомненно получит. Даже в Москве обычная сумма аренды в месяц составляет 2-5 тысяч рублей. А так же расскажите о том престиже, который посредством платежных терминалов зарабатывает его компания в глазах общественности и клиентов, так как платежные терминалы это сервис 21 века, а его компания является без сомнения компанией 21 века и не может работать без Ваших платежных терминалов. В конце можно "добить" его тем, что Вы согласны оплачивать расходы на уборщицу и за электроэнергию (целых 300-500 руб.). Сразу настройтесь на то, что в 50% случаев на Ваше предложение о установке платежного терминала, первой реакцией будет отказ. Тут нужно запастись терпением и упорно убеждать, как для него (хозяина места) это хорошо, что ни каких проблем и расходов он не понесет, что получит одни плюсы. Не сомневайтесь 8 к 10 Вы получите положительный результат! Для большей эффективности, перед посещением места необходимо подготовиться. Нужно взять с собой договора на установку (предоставим), коммерческие предложения (предоставим), так как Вам могут предложить оставить эту информацию для ознакомления и принятия решения. С образцами договоров и коммерческих предложений, Вы можете ознакомиться, послав нам запрос по электронной почте.

Вспомните обо всех родственниках и знакомых. Может они являются руководителями или хозяевами организаций, компаний и могут помочь с хорошим местом? Может быть у Вашего одноклассника свой автосервис или Ваш папа директор фирмы, а может быть брат Вашей жены глав. врач больницы? Вы по своим качествам не очень общительны, не верите в свои силы или у Вас просто не получается договариваться? Можете попросить свою жену, сестру или брата может у них получится лучше, они сумеют договорится и помогут Вам установить платежный терминал.

*И последний вариант, если все остальное не получилось. Можно просто оставить эту затею с платежными терминалами и продолжить заниматься тем же, чем Вы занимались до этого. А деньги пусть получают другие. Вам же они не нужны?*